

MAGIA SPRZEDAŻY

SZYMON KUDŁA I PAWEŁ KLUZ O CZAROWANIU I CIĘŻKIEJ PRACY

TRICKI SPRZEDAŻOWE ★ WALKA KONKURENCYJNA ★ WYRAZISTY BRAND ★ PRACA NA POTRZEBACH

JEŻELI CHCESZ BYĆ
SKUTECZNY NA KONKURENCYJNYM
RYNKU, MUSISZ DZIAŁAĆ POZA
SCHEMATEM.

WYBITNI HANDLOWCY I WYBITNI
ILUZJONIŚCI CIĘŻKO PRACUJĄ.
DOBRE TRICKI NIE UDAJĄ SIĘ OD
RAZU.

PRECZ Z
„BEZPŁACIOWOŚCIĄ”!
KLIENT MUSI MIEĆ
CZYTELNY POWÓD, ABY DO
CIEBIE ZADZWONIĆ LUB
CIĘ POLECIĆ.



CZAROWANIE W
SPRZEDAŻY NIE MOŻE
OZNACZAĆ OSZUKIWANIA I
NACIĄGANIA.

SPOTKANIE INSPIRACYJNE SZYMONA KUDŁY I PAWEŁA KLUZA DLA DUŻYCH GRUP

- Zaskocz odbiorcę: efekt WOW w sprzedaży i w świecie iluzji; budowanie wyrazistego brandu.
- Ciężka praca i wyjście poza schemat jako podstawa magii sprzedażowej i nie tylko.
- Praca na nieświadomionych potrzebach, czyli odkrywanie i zaspakajanie ważnych, ale nieoczywistych oczekiwań.
- Widzenie pełnego obrazka przy jednoczesnym skupieniu uwagi Klienta na ważnych detalach.



Centrum Szkoleniowe JET
ul. Kopińska 31, 02-327 Warszawa
centrum@csjet.pl, +48 22 822 25 31



CSA Celebrity Speakers
ul. Heweliusza 11 p. 1405, 80-890 Gdańsk
marketing@speakers.pl, +48 58 321 73 02

SPRAWDŹ BIO, REFERENCJE I INNE TEMATY SPOTKAŃ SZYMONA NA SZYMONKUDLA.PL